



28 effiziente Wege, neue Ideen noch im Entstehen zu stoppen!

Ja, aber...

Super! Mit dem „aber“ entwertest Du sofort Deine scheinbare Zustimmung!

Das Management/die Behörde/das Ministerium wird das nicht mitmachen!

Elegant! Ein Satz, um sich selbst den Rücken frei zu halten.

Lass uns länger darüber nachdenken!

Warum nicht einmal diese Phrase? Signalisiert sie doch scheinbares Interesse.

Ich weiß, es wird nicht funktionieren!

Brillant, wenn man schon mit dem Rücken zur Wand steht!

Wir sind zu klein/zu groß dafür!

Such Dir das Passende aus!

Das haben wir doch schon versucht!

Wenn Du den Enthusiasmus an der Wurzel killen willst, nimm das!

Das wird zu teuer!

Letzter Versuch, wenn Dir gar nichts mehr einfällt.

Dies ist nicht die Zeit für Diskussionen!

Wirkt garantiert immer!

Das bedeutet mehr Arbeit!

Das versteht auch jeder!!

Das haben wir schon immer so gemacht!

Warum sollten wir das ändern?

Dies ist der älteste Ideenkiller, wirkt aber wie ein brandneuer.

Lass uns später drüber reden!

Killerphrase für Warmduscher

Das bedeutet mehr Arbeit!

Wenn diese Phrase nicht beim ersten Mal wirkt, versuch's gleich noch einmal!

Das ist doch eigentlich gar nicht unsere Aufgabe!

Unglücklicherweise benutzen andere diese Aussage auch!

Lass andere es zuerst versuchen!

Genial, akzeptierst du doch die Idee und killst sie im gleichen Atemzug.

Das passt nicht in unsere langfristigen Pläne!

Benutze diese Phrase, wenn Dir die Kraft oder Lust zum Diskutieren fehlt.

Erörtere das mit Karl – das ist nicht mein Gebiet!

Schnell und effektiv, um Leute loszuwerden.

Das lässt sich nicht verkaufen!

Eine gute Alternative zur Phrase, etwas sei zu teuer.



Keine Möglichkeit - das ist gegen unsere Politik!

Ende der Diskussion

Dafür haben wir keine Zeit!

Sehr effektiv - wirkt immer!

Hört sich in der Theorie gut an. Wie ist es aber in der Praxis?

Um den bestmöglichen Effekt zu erzielen, muss dieser Einwand mit tiefer Stimme und sparsamer Gestik vorgebracht werden!

Nicht mit diesen Mitarbeitern / Schülern!

Geschickter Einwand! Schützt vor dem eigenen Outen!

Das ist (wieder einmal) nicht zu Ende gedacht!

*ICH bin der Realist und DU der Phantast!
Gut für strukturierte und angepasste Konservative.*

Mir fehlt der didaktische Rahmen!

*Speziell für Lehrer! Wird immer wieder gerne genommen.
Aber sehr ungeschickt, könntest du den Rahmen doch selbst erarbeiten.*

Wenn das die Betriebe/Kunden/Eltern/meine Freunde wüssten!

*Auch gut! Du würdest doch so gerne mitmachen,
wenn nicht wichtige, mächtige Personen im Hintergrund wären!*

Wo ist das rechtlich abgesichert?

Endlich einmal kannst du dich als Verfechter der Normen und Gesetze zeigen.

Schließlich müssen wir (kein) Geld verdienen. Wir sind doch (k)ein Betrieb!

*Mit dieser Phrase kommt man gut
aus Diskussionen um Investitionen, mutige Veränderungen, Effizienz, Erfolg und Evaluation.*

Wie soll ich das bewerten?!

*Beliebt in der Schule oder Bildungseinrichtungen!
Geschickt angebracht bringt du doch den Ideenlieferanten dazu,
auch noch diesen Punkt für dich zu bearbeiten.*

Wir haben nicht die richtigen Mitarbeiter/Schüler!

Eine ewige Wahrheit!